

LE OPPORTUNITA' COMMERCIALI NELLO SVILUPPO DELLA PREVIDENZA COMPLEMENTARE

Obiettivi

Analizzare la situazione pensionistica di primo pilastro delle varie categorie di lavoratori alla luce degli ultimi interventi normativi, al fine di cogliere le opportunità per lo sviluppo del risparmio gestito previdenziale. Verranno affrontati i profondi cambiamenti che stanno interessando i professionisti delle casse privatizzate, i lavoratori della gestione separata INPS, i lavoratori del pubblico impiego, i commercianti e gli artigiani. In particolare verranno fornite le competenze commerciali per aumentare l'utilizzo di strumenti previdenziali tra i clienti della banca.

Contenuti

- Il primo pilastro previdenziale: caratteristiche, prestazioni ed evoluzione normativa fino alla recente riforma Monti-Fornero
- La previdenza pubblica per i professionisti ed i lavoratori autonomi: focus sui cambiamenti in atto
- La riforma della previdenza complementare, punti di forza e questioni ancora aperte. Analisi dei principali aspetti affrontati dal d. lgs. 252/05 e ultimi orientamenti COVIP sui punti più controversi ed incerti della normativa
- I dipendenti pubblici e la previdenza complementare: anomalie e criticità irrisolte
- Il gap previdenziale ed i "buchi" normativi: opportunità e strategie per lo sviluppo dei prodotti di previdenza complementare
- La consulenza in materia previdenziale ed i vantaggi della pianificazione. Come affrontare le più frequenti obiezioni riscontrate in grado di ostacolare l'attivazione del processo

Durata

1 giornata

